

CONTENU INDICATIF DU BUSINESS PLAN

1. Présentation de l'Entreprise ou du Projet

2. Présentation Entreprise/Projet :

- Description de l'entreprise et du projet à mettre en place.
- Vision, mission & objectifs

1. Localisation :

- Description de l'emplacement prévu pour l'activité.
- Statuts, contrats, coûts, avantages

2. Processus utilisé :

- Description des technologies, des méthodes de production et de commercialisations, ou des processus innovants employés.

3. Présentation des promoteurs et des partenaires :

- Informations sur le(s) promoteur(s) : références professionnelles, compétences clés et rôle dans le projet.
- Identification des partenaires associés : nature de leur implication (financière, technique, stratégique) et apports respectifs.

4. Planning de réalisation :

- Chronogramme détaillant les étapes de mise en œuvre (par exemple, construction, acquisition, recrutement).

5. Moyens humains nécessaires :

- Besoins en personnel : profils recherchés, effectifs prévus, et calendrier des recrutements.

2. Étude de Marché

1. Préliminaires :

- Analyse des contraintes potentielles (réglementaires, techniques, financières).
- Identification des opportunités de marché (chiffres-clés, potentiel de croissance).
- Objectifs de positionnement visés.

2. Situation du marché local :

- Analyse des besoins spécifiques du marché domestique.
- Identification des principaux concurrents et parts de marché actuelles.

3. Situation du marché international (le cas échéant) :

- Analyse des opportunités à l'exportation.
- Identification des tendances globales et des marchés cibles.

4. Positionnement du produit/service :

- Analyse concurrentielle : comparaison des caractéristiques, avantages et prix par rapport aux produits ou services existants.
- Proposition de valeur différenciante.

3. Structure de l'Investissement

1. Évaluation des coûts :

- Coûts détaillés des investissements matériels (ex. : équipements, infrastructures).
- Coûts immatériels (ex. : logiciels, brevets,..).
- Coûts d'exploitations (matières premières, salaires, sous-traitances...)
- Coût global de l'investissement.

4. Structure de Financement

1. Montage financier prévu :

- Répartition entre fonds propres, apports en nature, emprunts bancaires, et autres sources de financement.
- Plan de financement à court et moyen terme.

5. Projections Financières Prévisionnelles

1. Données d'exploitation historique & prévisionnelles :

- Projection de l'activité sur un horizon de 5 ans (chiffre d'affaires, marges, coûts d'exploitation).

2. Évolution du cash-flow :

- Prévisions des flux de trésorerie année par année.